

# Offre d'emploi - Alternance

## Chargé(e) de Développement Commercial Export Allemagne (H/F)

**À pourvoir dès que possible – Bac+5 / Master**

La Laiterie du Climont est une entreprise artisanale et familiale depuis 1992. Nous sommes une équipe de 24 personnes qui travaille avec passion pour fabriquer des yaourts et des laits fermentés de qualité dans le respect de la tradition.



Nous recherchons **un(e) apprenti(e) chargé(e) de développement commercial Export** pour accompagner le développement en Allemagne de notre produit phare : le lait fermenté K-PHILUS. Un produit exclusif et reconnu qui est déjà vendu dans toute la France au travers des réseaux BIO et alternatifs.

Placé(e) sous la responsabilité de la direction commerciale, votre objectif sera le développement de l'activité commerciale en Allemagne. Vos activités principales sont à la fois orientées prospection, développement commercial, suivi et fidélisation.

Vous aurez pour principales missions de :

- Participer à l'élaboration des orientations commerciales sur le territoire allemand en lien avec la direction
- Etre en charge de la prospection afin de développer le portefeuille de clients
- Accompagner le démarrage des nouveaux clients
- Gérer l'ensemble du portefeuille clients
- Mettre en œuvre des actions commerciales pour développer et pérenniser les accords commerciaux
- Assurer la veille commerciale sur le marché allemand
- Assurer la bonne gestion des flux avec notre prestataire en Allemagne
- Enrichir et mettre à jour continuellement le CRM

Parlons un peu de vous... vous êtes dynamique, ouvert(e), organisé(e) et avez le goût du challenge ? Vous êtes titulaire d'un Bac+3, après au moins 1 an d'expérience en B2C et/ou B2B, vous vous orientez vers un BAC+5 et cherchez à développer encore plus vos talents dans le commerce au sein d'un environnement international propice à l'épanouissement ? Aucun doute, ce poste est fait pour vous ! Partagez-nous votre CV ! Avant même une expérience ou formation, nous recherchons une personnalité ! Vos compétences commerciales seront essentielles, mais votre motivation et votre savoir-être primeront.

La maîtrise du français et de l'allemand avec une parfaite aisance à l'oral et à l'écrit dans ces deux langues est indispensable. La maîtrise de l'anglais sera très appréciée. Le permis B est exigé.

Début de la mission : Dès que possible      Durée de la mission : 2 ans

Horaires habituels : Du lundi au vendredi      Lieux de la mission : Sâles (67) et bureau à KEHL (Allemagne).

Débouché : Embauche en CDI à l'issue du contrat

Certains évènements commerciaux peuvent avoir lieu les weekends. Déplacements à prévoir, véhicule de société mis à disposition.

Envoyez votre CV détaillé et lettre de motivation : [emploi@climont.fr](mailto:emploi@climont.fr)